

Nubevia, le pôle Cloud souverain et Services managés d'Evolem, intègre Comlink pour créer sa division réseau et s'offre un réseau fibre propriétaire.

Lyon, le 3 septembre 2026



La holding familiale d'investissement Evolem annonce une nouvelle opération de croissance externe pour son pôle d'Hébergement/Cloud et Services aux infrastructures digitales, le Groupe Nubevia. L'acquisition de Comlink, expert télécoms, réseaux et fibres optiques, basé dans les Hauts-de-France, permet au groupe de se doter d'infrastructures physiques stratégiques et de consolider son expertise réseau.

Comlink : Un acteur régional doté d'infrastructures stratégiques souveraines

Fondée en 2014 à Carvin, près de Lille, Comlink s'est imposée comme un acteur incontournable sur son territoire. La société articule son savoir-faire autour de deux pôles majeurs : la connectivité et l'intégration de solutions télécoms. Forte de 40 collaborateurs, l'entreprise affiche une dynamique de croissance solide et a réalisé un chiffre d'affaires avoisinant les 10 millions d'euros lors de l'exercice 2025.

Les atouts de Comlink reposent sur la combinaison de trois piliers clés : une infrastructure stratégique matérialisée par un réseau backbone de près de 1000 km de fibre optique déployé en propre dans les Hauts-de-France, un savoir-faire dans l'intégration de solutions télécoms et une force commerciale agile et performante ayant démontré sa capacité à gagner des parts de marché.

Des synergies opérationnelles immédiates pour le Groupe Nubevia

Cette acquisition s'inscrit pleinement dans la thèse portée par Evolem : faire de Nubevia un acteur de référence du cloud souverain et des services managés à destination des PME et ETI. Pour le Groupe Nubevia, ce rapprochement répond à une double logique stratégique : consolider son ancrage dans les Hauts-de-France et diversifier ses métiers par la création d'une véritable Business Unit Réseau Télécom.

L'opération génère des leviers de création de valeur importants :

- Organisation et Force de vente : Les équipes commerciales seront centralisées pour favoriser la conquête et le cross-selling. Ce rapprochement matérialise d'ores et déjà des synergies concrètes illustrées par le gain conjoint d'un appel d'offres significatif. Un Chief Revenue Officier issu de Comlink est nommé pour piloter cette nouvelle dimension.
- Mutualisation des expertises : Nubevia apportera son expertise cloud aux clients de Comlink et Comlink son expertise réseau aux clients de Nubevia. L'ensemble ainsi constitué permettra d'adresser des marchés plus importants via différents canaux (centrale d'achats, appel d'offres...) et d'accélérer l'occupation du réseau propriétaire de Comlink, tout en consolidant les relations avec ses principaux fournisseurs et partenaires.

Pour Samuel Saucourt, Partner Evolem : « Cette acquisition marque une nouvelle étape décisive dans l'ambition du Groupe Nubevia. Avec Comlink, nous intégrons des infrastructures propriétaires stratégiques, des compétences de pointe et nous renforçons significativement nos équipes commerciales. Cela nous permet de consolider notre positionnement d'acteur souverain et d'accélérer, tout en créant d'importantes synergies. »

Pour Rahif Daher, CEO du Groupe Nubevia : « Nous sommes très enthousiastes à l'idée d'accueillir les talents de Comlink. La complémentarité de nos outils, la centralisation de notre force de vente, et l'intégration de leur expertise télécom constituent de formidables moteurs de croissance. Ensemble, nous renforçons notre promesse client guidée par notre signature "Human connection" : la technologie est une promesse qui a besoin d'humains experts, fiables et engagés pour être tenue. »

Pour Anthony OGER, fondateur de Comlink : « S'adosser au Groupe Nubevia et à la force de frappe d'Evolem est un véritable tremplin. Cette union va nous permettre de valoriser pleinement notre réseau fibre propriétaire et notre savoir-faire. Nous pourrions proposer à nos clients une offre souveraine complète, du lien télécom à l'hébergement cloud, tout en conservant l'agilité qui fait notre succès. »

A PROPOS DE NUBEVIA

Nubevia est un groupe français indépendant spécialisé dans le cloud souverain, la connectivité et la cyber sécurité. Né du rapprochement d'ARD-Com, TAS Cloud Services et Hosteur, le groupe opère à la fois comme hébergeur, opérateur télécom et intégrateur, offrant à ses clients une plateforme complète de services numériques souverains allant du cloud à l'IA. Avec un réseau de 13 datacenters dont 2 en propre, les certifications HDS et ISO 27001, et une présence en France, en Italie et en Suisse, Nubevia accompagne près de 450 clients B2B, PME, ETI, acteurs de la santé, de l'éducation, de l'industrie et du secteur public qui font le choix de la souveraineté, de la proximité et de la résilience. Le groupe réunit 75 collaborateurs pour un chiffre d'affaires supérieur à 20 M€.

www.nubevia.com

A PROPOS D'EVOLEM

EVOLEM, holding familiale d'investissement créée en 1997 par Bruno Rousset, fondateur d'April, a pour mission de faire grandir des initiatives durables en faveur de l'entrepreneuriat, de l'emploi, de l'éducation et de l'environnement. Actionnaire et partenaire engagé dans la durée, EVOLEM consolide des PME pour en faire des ETI, épaula des start-ups pour asseoir leur modèle, et soutient des projets à dimension philanthropique à travers les fonds de dotation EVOLEM Citoyen et DOMORROW.

www.evolem.com

Contact presse

Hervé LOMETTI - Responsable communication

+33 (0) 6 29 86 61 32 // +33 (0) 4 69 98 27 65

herve.lometti@evolem.com



evolem

evolem



Intervenants de l'opération

Acquéreurs : EVOLEM (Sandrine ESCALEIRA, Samuel SAUCOURT, Oscar de DOMECY, Clément CLAUDE), NUBEVIA (Rahif DAHER), Anthony OGER (COMLINK)

Cédant : Anthony OGER

Cédant Banquier d'Affaires / Conseil M&A : CIC Conseil (Severin PHILIPPE, Jules Arthur KEHREN, Tristan CONDERE)

Acquéreur Avocat Corporate : Arvest Avocats (David MERLET, Benoît LESPINASSE, Valérie PERESSINI)

Cédant Avocat d'Affaires : BIGNON LEBRAY (François VIBERT)

Acquéreur DD financière : Oderis (Julien LATRUBESSE, Clément MACE, Hugo BANIER)

Acquéreur DD JFS : Arvest Avocats (David MERLET, Benoît LESPINASSE, Anthony COGNET)

Acquéreur DD Technique : TACTIS (Yann JAFFRE, Guillaume SOULERES)