

## Le Groupe CAP VERT s'associe à un nouveau partenaire

---

Lyon, le mardi 22 septembre 2020 – **EVOLEM annonce aujourd'hui sa prise de participation majoritaire au capital du Groupe CAP VERT DEVELOPPEMENT, spécialiste multi-métiers de l'aménagement paysager à travers ses prestations d'élagage, d'arrosage, de création et d'entretien d'espaces verts.**

Fondé en 1984 par Alain CAPILLON, le Groupe s'est rapidement positionné comme le leader de l'élagage en Ile-de-France. A compter de 2006, il a lancé une politique de développement active, en intégrant des activités complémentaires comme l'entretien et la création d'espaces verts, tout en élargissant sa couverture géographique.

Accompagné par CALCIUM CAPITAL depuis 2015, CAP VERT a accéléré cette dynamique de croissance, avec notamment un déploiement progressif en province au travers de l'ouverture d'agences et de l'acquisition d'acteurs locaux. Le Groupe propose aujourd'hui une offre complète couvrant :

- L'élagage, en taille douce ou en taille architecturée ;
- La création et l'entretien d'espaces verts ;
- L'arrosage et la fontainerie ;
- Des traitements alternatifs préventifs et curatifs, respectueux de l'environnement.

Le Groupe intervient principalement auprès d'acteurs publics, la plupart du temps dans le cadre de contrats pluriannuels de prestations d'élagage ou d'entretien d'espaces verts, et est reconnu comme un acteur de référence sur ce segment.

Fort de la renommée de ses équipes de plus de 300 personnes, CAP VERT a l'ambition de poursuivre le maillage du territoire national sur le segment de l'élagage, mais aussi sur celui de la création et de l'entretien d'espaces verts.

Le dirigeant fondateur Alain CAPILLON, son équipe de direction ainsi qu'une large partie des cadres du groupe ont souhaité s'associer à EVOLEM pour soutenir la croissance à venir et disposer d'une expertise en matière de build-up.



*« Dès notre entrée au capital du groupe Cap Vert, nous étions convaincus par la tendance au verdissement des grandes agglomérations qui n'a fait que s'accélérer au cours de ces dernières années. Sur la base de ce mouvement porteur, Alain Capillon et ses managers ont parfaitement su capitaliser sur leur expertise pour conseiller leurs clients et s'imposer comme un acteur incontournable de l'élagage et des espaces verts en milieu urbain. Nous sommes fiers d'avoir accompagné ce groupe pendant 5 ans et heureux de passer le flambeau à Evolem qui leur apportera les moyens de poursuivre le déploiement national dans la durée. », explique Laurent Nicolas .*



*« Notre investissement dans ce nouveau pôle s'inscrit parfaitement dans la volonté d'EVOLEM d'accompagner des projets porteurs de sens et de croissance durable, dans un contexte où la thématique environnementale s'affirme de façon toujours plus déterminante. Sur ce marché, Cap Vert s'est forgé une réputation de premier plan, comme en attestent les liens noués depuis de nombreuses années avec ses clients historiques. Forts de l'expérience et la compétence reconnues de l'équipe dirigeante, nous avons notamment l'ambition de compléter ensemble le maillage territorial de l'entreprise, avec l'acquisition d'acteurs à fort ancrage local, et de développer des expertises complémentaires comme l'aménagement paysager haut de gamme », témoigne Samuel Saucourt.*



*« Fort de plus de 35 années d'expérience, le Groupe CAP VERT est aujourd'hui devenu un acteur majeur dans l'élagage. Accompagné par CALCIUM CAPITAL, nous avons pu consolider notre coeur de métier et initier la démarche de croissance externe. L'arrivée d'EVOLEM est l'occasion pour le Groupe de mener à bien ses objectifs, à savoir : poursuivre la croissance organique sur nos métiers actuels, accélérer les croissances externes régionales pour disposer d'un maillage national et enfin se diversifier sur des métiers connexes spécialisés. », indique Alain Capillon.*



## **Intervenants de l'opération**

---

**Acquéreurs** : EVOLEM (François NOIR, Samuel SAUCOURT, Magali PAGE), Alain CAPILLON, Managers

**Conseil M&A Acquéreurs** : OAKLINS (Hadrien MOLLARD, Salah BEN HAMOUDI)

**Conseil juridique Acquéreurs et Due Diligence juridique, fiscal, social et propriété intellectuelle** : DELSOL AVOCATS (Emmanuel KAEPELIN, Raphaël ORY, Caroline DA LAGE, Séverine BRAVARD)

**Conseil Due Diligence financière Acquéreurs** : EIGHT ADVISORY (Christophe DELAS, William JARRAUD, Hugo DELARCHE)

**Conseil fiscal** : ARSENE TAXAND (Franck CHAMINADE, Charles DALARUN, Guillaume BARASC)

**Conseil évaluateur** : SQUARENESS (Jérôme FORTIN, Chaimae TOUIRI)

**Conseil Dette senior** : CMS Francis Lefebvre Avocats (Benjamin GUILLEMINOT)

**Dette senior** : BP AURA (Aude BLANC BERNARD, Mariette DI CARO), BNP PARIBAS (Matthieu BRUN), Crédit Industriel et Commercial (Julien MALLO, Rémi BRUYELLE), Crédit Lyonnais (Fabienne MARTINI)

**Vendeurs** : CALCIUM CAPITAL PARTNERS (Renaud TARTANSON, Laurent NICOLAS, Keltoum BOUBEKER), Alain CAPILLON, Bruno RIOTTE, Managers

**Conseil M&A Vendeurs** : CAPITALMIND (Michel DEGRYCK, Thibault LAROCHE-JOUBERT, Karim MEKOUAR, Nicolas MOGARRA)

**Conseil juridique Vendeurs** : Viguié Schmidt & Associés (Fabrice VEVERKA, Charles FILLON, Marine RENSY), MC DERMOTT WILL & EMERY (Grégoire ANDRIEUX, Herschel GUEZ)

**Conseil Due Diligence financière Vendeurs** : EXELMANS (Stéphane DAHAN, Manuel MANAS, Matthieu REGLADE)

**Conseil Due Diligence stratégie Vendeurs** : ADVENTION (Alban NEVEU, Steven RIES)

**Conseil Due Diligence HSE Vendeurs** : RAMBOLL (Bertrand LATROBE)

## **A propos d'EVOLEM**

---

EVOLEM est un family office créé en 1997 par Bruno Rousset, également fondateur d'APRIL. L'approche entrepreneuriale de l'investissement d'EVOLEM repose sur une vision stratégique à long terme, partagée avec le management, en vue d'accompagner le développement de groupes sectoriels référents sur leur secteur. EVOLEM compte 19 collaborateurs et a accompagné 89 entreprises. EVOLEM représente aujourd'hui plus de 5 600 emplois et 670 M€ de chiffre d'affaires agrégés.

Dans le cadre d'opérations majoritaires, l'équipe d'EVOLEM accompagne des sociétés réalisant entre 10 et 80 M€ de CA et opérant sur des marchés de niche en consolidation, avec pour objectif de leur permettre de passer du statut de PME à celui d'ETI (Entreprises de Taille Intermédiaire) tant par croissance organique que par croissance externe. Fort de 68 opérations de croissance externe dont 22 à l'international, EVOLEM dispose d'une solide expérience dans la réalisation d'opérations de build-up pour ses pôles, tant dans

l'identification et l'approche de cibles potentielles, que dans la négociation et la réalisation des opérations.

Plus d'informations sur : [www.evolem.com](http://www.evolem.com)

Contact presse

Peggy DESOUTTER

[peggy.desoutter@evolem.com](mailto:peggy.desoutter@evolem.com)

+33 (0)4 72 68 98 00

+33 (0)6 88 23 15 63

**A propos de CALCIUM CAPITAL**

---

Calcium Capital Partners est une société d'investissement généraliste qui rassemble le capital d'entrepreneurs, de dirigeants et de familles qui souhaitent investir dans des PME attractives tout en les faisant bénéficier de leur expérience et de leur réseau. Sa vocation est de prendre des participations de l'ordre de 5 à 20 m€ au sein d'entreprises prometteuses pour qui elle ambitionne d'être un actionnaire actif à forte valeur ajoutée.

Riche d'un actionnariat et d'une équipe aux parcours diversifiés et complémentaires, Calcium Capital Partners s'inscrit dans une logique de partenariat attentif à la pérennisation des entreprises, dans le respect de leur culture et de leurs valeurs.

Plus d'informations sur : [www.calciumcapital.com](http://www.calciumcapital.com)

Contact presse

Renaud TARTANSON

[rt@calciumcapital.com](mailto:rt@calciumcapital.com)

+33 1 42 56 75 74

+33 6 74 83 67 98

Laurent NICOLAS

[ln@calciumcapital.com](mailto:ln@calciumcapital.com)

+33 1 42 56 75 72

+33 6 77 28 86 08