

La société RX SOLUTIONS s'associe à un nouveau partenaire

Lyon, le jeudi 12 septembre 2019 – **EVOLEM annonce aujourd'hui sa prise de participation majoritaire au capital de la société RX SOLUTIONS, fabricant d'équipements et prestataire de services en tomographie par rayon X.**

RX Solutions a été créée en 2006 à Annecy par Loïc Cherel avec deux associés. La société est spécialisée dans la tomographie, une technique d'imagerie 3D par rayons X, qui permet de contrôler l'intérieur de pièces industrielles sans les détruire.

Son activité s'articule autour de deux modèles :

- D'une part, elle conçoit, fabrique et distribue des machines de tomographie ainsi que les logiciels intégrés dans ces tomographes.
- D'autre part, elle propose à ses clients de réaliser des prestations de contrôle non destructif ou de métrologie, via un parc de machines dédiées.

Initialement positionnées sur la vente aux universités et centres de recherche, les machines RX Solutions trouvent aujourd'hui majoritairement leurs débouchés dans les industries telles que l'automobile, l'aéronautique, l'électronique et la micro-mécanique.

Forte d'une image de spécialiste historique du secteur et reconnue pour la précision de ses machines, RX Solutions réalise un chiffre d'affaires d'environ 8 M€ dont 55% à l'international.

Les actionnaires de la société, Loïc CHEREL (fondateur), Enzo Di LUIGI (Directeur Général), François VAUDAINÉ (Directeur Technique) et Norbert GIRAUD ont souhaité s'associer à EVOLEM afin de disposer d'une expertise en matière de build-up et d'un accompagnement dans la structuration de leur société afin qu'elle puisse absorber la forte croissance envisagée.



« Dès nos premiers contacts, nous avons été séduits par le projet porté par Evolem, par la priorité donnée au long terme, ainsi que par la qualité et le pragmatisme de l'équipe. La création d'un nouveau pôle sectoriel, capable de générer une croissance forte sur notre marché cible, permettra d'accélérer le développement à l'international déjà engagé par RX Solutions.

Ce nouveau partenariat nous permettra d'exploiter pleinement le potentiel de croissance de l'entreprise dans le domaine du contrôle non destructif et de contribuer à la satisfaction de nos clients et de nos équipes », explique Enzo Di LUIGI.



« RX Solutions dispose d'une expertise reconnue sur un marché de niche innovant et en forte croissance. La place de la tomographie au sein des marchés du contrôle non destructif et de la métrologie ne cesse de croître chaque année.

L'expérience de l'équipe dirigeante sur ce marché, les belles performances de la société ainsi que les opportunités de build up nous ont convaincus pour la constitution d'un nouveau pôle avec le management en place », témoigne Samuel Saucourt.



Intervenants de l'opération

Acquéreurs : EVOLEM (François NOIR, Samuel SAUCOURT, Jules BURIGANA)

Conseil juridique Acquéreurs et Due Diligence juridique, fiscal, social et propriété intellectuelle : LAMY LEXEL (Alexandre BIDEAU, Julie THOMAS Loussiné KARAHISSARLIAN),

Conseil Due Diligence financière : EIGHT ADVISORY (Xavier MESGUICH, Hugo DELPLACE)

Conseil Due diligence stratégique : ADVENTION (Alban NEVEU)

Conseil fiscal : ARCHIMEDE (Jérôme QUEYROUX, Loïc BROISE, Marlène ALLAIN)

Dette senior : BNP financements structurés Lyon (Matthieu BRUN), Crédit Agricole des Savoie (Sylvie TRESH), CIC Haute-Savoie Entreprises (Benjamin GALET, Caroline GRAILLAT)

Vendeurs : Enzo Di LUIGI, Loïc CHEREL, François VAUDAINÉ, Norbert GIRAUD

Conseil juridique vendeur : IXA avocats (Nicolas BUSCHIAZZO, Noémie DOLLE)

Conseil financier vendeur : AMI Capital (Bertrand ROBERT)

A propos d'EVOLEM

EVOLEM est un Family Office créé et détenu à 100% par un entrepreneur : Bruno ROUSSET. Son approche entrepreneuriale de l'investissement repose sur une vision stratégique à long terme, partagée avec le management, sans aucun horizon de sortie, en vue d'accompagner le développement de groupes sectoriels référents sur leur secteur.

Dans le cadre d'opérations majoritaires, l'équipe d'EVOLEM accompagne des sociétés réalisant entre 10 et 80 M€ de Chiffre d'Affaires et opérant sur des marchés de niche en consolidation, avec pour objectif de leur permettre de passer du statut de PME à des Entreprises de Taille Intermédiaire (>100-150 M€ de CA) ayant évolué tant par croissance organique, que par croissance externe et présentant un rayonnement international.

Fort de 50 opérations de croissance externe dont 13 à l'international, EVOLEM dispose ainsi d'une solide expérience dans la réalisation d'opérations de build-up pour ses pôles, tant dans l'identification et l'approche de cibles potentielles, que dans la négociation et la réalisation des opérations.

Plus d'informations sur : <https://www.evolem.com/>

Contact presse

Peggy DESOUTTER

peggy.desoutter@evolem.com

+33 (0)4 72 68 98 00

+33 (0)6 88 23 15 63